



ТЕКPRINT

КТО МЫ

«ТЕКПРИНТ» – молодой, динамично развивающийся проект производственного Франчайзинга.

Сотрудники «ТЕКПРИНТ» - специалисты, имеющие многолетний успешный опыт тиражирования высокодоходного производственного Франчайзинга.

Открытые нами проекты успешно работают на всей территории РФ и в республике Казахстан.

За 9 лет мы накопили бесценный опыт ведения бизнеса, позволивший запустить свой собственный проект, который и предлагается Вашему вниманию.



НАШ БИЗНЕС

Создание производства, по выпуску и эффективному сбыту, совместимых картриджей для Печатной и Копирально - Множительной Техники под ТМ «ТЕКPRINT»



ПРЕИМУЩЕСТВА РЫНКА РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ

- Высокая рентабельность бизнеса – > 20%
- Активно растущий рынок ПКМТ – >15% в год
- Быстрая окупаемость – от 14 месяцев
- Постоянная потребность – вне зависимости от экономических факторов, спрос на расходные материалы существует всегда.



ВАШИ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ

Мы предлагаем Франчайзинг в сегменте B2B, поэтому потенциальные клиенты Франчайзи это:

Компания Среднего и Малого Бизнеса

- Накладные расходы, отнимающие существенную часть прибыли, вынуждают руководство искать пути снижения издержек.

Компания на стадии роста бизнеса.

- Рост бизнеса влечёт за собой рост документооборота. Увеличивается количество печатной техники. Вместе с ними растёт бюджет на покупку оригинальных картриджей, что заставляет руководство задуматься о решениях, позволяющих оптимизировать затраты.

Крупная компания/Государственное учреждение

- Установка на экономию, бюджетирование и жёсткий контроль исполнения бюджета, мотивируют на поиск решений снижающих издержки.

Компания в условиях кризиса

- Режим жёсткой экономии, оптимизация бюджета, ведут к отказу от закупок новой ПКМТ и дорогостоящих оригинальных картриджей, мотивируя активно искать решения для снижения издержек в условиях экономической нестабильности.



По статистике, затраты на расходные материалы составляют до 30% от бюджета на содержание офиса.

БИЗНЕС ПРЕДЛОЖЕНИЕ «ТЕКПРИНТ»

Оценка потенциала региона Франчайзи:

- Проведение предварительного маркетингового исследования в регионе Франчайзи с выдачей заключения и рекомендаций. Опция, но мы настойчиво рекомендуем воспользоваться этой услугой. Стоимость выезда в случае заключения договора засчитывается в общую стоимость проекта.

Проектирование будущего бизнеса Франчайзи:

- Консультации по подбору помещений; персонала; подбор оборудования и инструментов; формирование орг.структуры компании Франчайзи.

Обучение и оборудование:

- Обучение и стажировка технического персонала; комплектация, поставка и шефмонтаж производственного оборудования;

Система эффективного управления бизнесом:

- Консультации руководителя, обучение и стажировка специалистов службы продаж, предоставление и внедрение форм планирования, мотивации, контроля и отчетности.

Партнёрская поддержка:

- Сервисная, техническая и информационная.



ИНВЕСТИЦИИ И СТРУКТУРА ФРАНЧАЙЗИНГОВОГО ПАКЕТА

Стоимость Франчайзингового пакета 1 500 000 рублей, складывается:

700 000 рублей

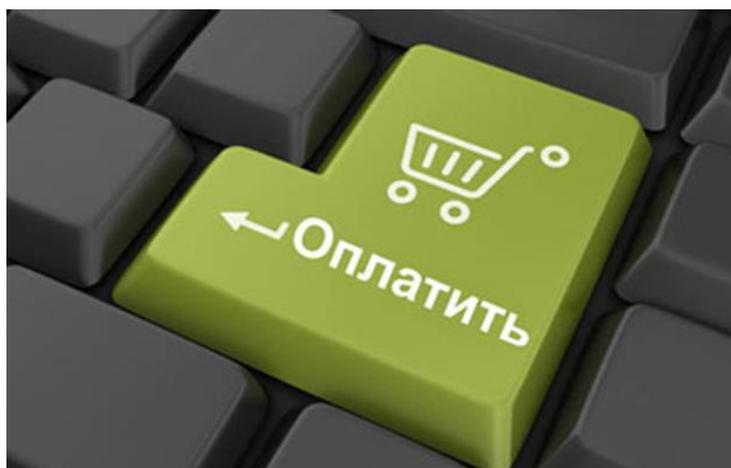
- оборудование и материалы на первые три месяца работы

800 000 рублей - паушальный взнос, в который входят:

- Обучение технических специалистов
- Технология производства
- Обучение сотрудников службы продаж с передачей методических материалов
- HR материалы
- Бренд-кит
- Стоимость ТМ



Помимо этого, условия заключения договора Франчайзинга предполагают ежемесячные выплаты 5% роялти от объёма продаж продукции или оказания услуг с использованием ТМ «ТЕКPRINT».



ОКУПАЕМОСТЬ ПРОЕКТА

Срок окупаемости проекта, по нашей статистике, лежит в пределах 14 – 18 месяцев с момента запуска*

Потенциальный партнёр получит ТЭО проекта, которое поможет будущему Франчайзи просчитать эффективность вложений, определить финансово - экономическую политику компании и провести анализ сроков его окупаемости.



Срок окупаемости зависит от экономических показателей региона расположения потенциального Франчайзи и количества жителей.



ТРЕБОВАНИЯ К ПАРТНЁРАМ

Наличие помещений для производства и офиса в собственности или долгосрочной аренде*

Готовность соблюдать технологию, стандарты и требования «ТЕКПРИНТ»

Наличие средств на приобретение Франшизы и стажировку технических специалистов

Желание много работать и зарабатывать



*Площадь производственного помещения - не менее 25м².

Площадь офиса - не менее 15м²

ПЕРСОНАЛ

На первые 3 месяца работы проекта рекомендуется следующее количество персонала:

- Руководитель 1 человек
- Техники 2 человека
- Менеджеры по продажам 3 и более человек.



РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА «ТЕКПРИНТ»

- Один партнёр в городе численностью населения от 150 до 500 000 человек
- Два партнёра в городе численностью населения от 500 000 и выше
- Более двух партнёров в регионе, где расстояние между ближайшими городами более 150 км.
- Эксклюзив на регион (обсуждается индивидуально)



ПРЕИМУЩЕСТВА И ОТЛИЧИЯ «ТЕКПРИНТ»

Преимущества бизнес-концепции «ТЕКПРИНТ»:

- Применение испытанной временем модели развития бизнеса и управления, гибко настраиваемой под меняющиеся условия рынка
- Доступ к сети технической поддержки и оперативного управления, быстрота реакции на любые технические нововведения в области принтеров и копировальных машин
- Минимизация рисков проекта за счет использования стандартов и технологий ведения бизнеса от «ТЕКПРИНТ»
- Активная система продаж, основанная на принципе «Не цена, но ценность»

Бизнес-концепция «ТЕКПРИНТ» позволяет партнёрам получать стабильно высокий доход в различных экономических условиях.

«ТЕКПРИНТ» обеспечивает поставку оборудования, расходных материалов и обучение технического персонала, менеджеров по продажам, консультации руководителей компаний-партнёров, а так же помощь в стратегическом планировании развития бизнеса Франчайзи.

Команда специалистов, запустившая проект «ТЕКПРИНТ» открыла больше Франчайзинговых компаний в этом бизнесе, чем какая бы то ни было аналогичная компания на российском рынке.

Основные отличия нашего Франчайзингового предложения от других подобных предложений:

Комплексность

- Лучшие отраслевые технологические решения, современное оборудование, активные продажи и всеобъемлющая поддержка

Модульность

- Возможность наращивания бизнес модулей в зависимости от ваших потребностей. Стройте свой бизнес как конструктор LEGO

Соотношение цена/качество

- Ни одна другая аналогичная Франшиза не является более доступной по цене при столь сбалансированных показателях.
- Основываясь на своём многолетнем опыте, мы убрали из предлагаемого проекта всё лишнее, что не принесёт вам выгоды, и не будет эффективно работать, но увеличит размер инвестиций.

Всё это, позволяет нам с уверенностью сказать:

Покупая Франшизу или готовый бизнес от «ТЕКПРИНТ» вы приобретаете стабильный, высокодоходный бизнес, бизнес проверенный временем.

Вы создаёте новые рабочие места в своих регионах и сохраняете ресурсы нашей планеты.



ЧТО НЕОБХОДИМО ПРЕДПРИНЯТЬ, ЧТОБЫ СТАТЬ НАШИМ ПАРТНЁРОМ

- Обратиться к нам и получить полную информацию

- Оплатить выезд специалиста, который проведет анализ конкурентной среды в Вашем городе (ОПЦИОНАЛЬНО)
- Изучить информацию и принять решение о покупке
- Подписать договор и график запуска проекта
- Оплатить франшизу
- Пройти обучение
- Получить оборудование и материалы на первые три месяца работы
- Запустить проект под руководством Старт-ап команды



Будем рады видеть Вас среди наших деловых партнёров!

