



PHARMA

G R O U P

«PHARMA Distribution Group» — фармацевтическая дистрибьюторская компания и один из крупнейших импортеров фармацевтических препаратов и лекарственных средств на территории России и стран СНГ.

МИССИЯ КОМПАНИИ — обеспечение населения России высококачественными лекарственными препаратами и товарами медицинского назначения.

ЦЕЛЬ — создать условия для развития здорового общества, способствовать реализации социальных программ в интересах улучшения качества жизни людей.

НАШ ЦЕЛЕВОЙ СЕГМЕНТ РЫНКА — аптеки и лечебные учреждения.

НАШИ КАНАЛЫ ПРОДАЖ — оптово-розничные компании, сетевые и розничные аптеки.

НАШЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО — доступность качественных фармацевтических препаратов на территории РФ и наличие собственных аптечных сетей.

ПРОДУКТОВАЯ СТРАТЕГИЯ:

Поставки препаратов из списка ЖНВЛП

Ввод в товарооборот современных российских и зарубежных препаратов

Продвижение узкоспециализированных препаратов по редким заболеваниям

Оптимизация основного портфеля лекарств с учетом потребностей потребителя

Продвижение идеи «СТОП-Контрафакт» в фармацевтической отрасли России

СТРАТЕГИЯ ПРОДАЖ:

Каналы распределения, способные реализовывать стратегию компании (продажи через сеть торговых партнеров в 68 регионах РФ и поставки в оптово-розничные аптечные сети)

Наращивать сотрудничество с ключевыми клиентами

Создание и запуск собственных аптечных сетей на территории России

НАШИ БРЕНДЫ

В 2015 году компания запускает собственную программу франчайзинга по созданию сети аптек. Программа рассчитана на 2 ценовых сегмента — **средний** и **эконом**.

СЕТЬ АПТЕК «PHARMA»
(средний ценовой сегмент)



СЕТЬ АПТЕК «СОВЕТСКАЯ АПТЕКА»
(эконом сегмент)





от 60 м²
от 2 500 000 руб
средний (выше среднего)
от 500 рублей
Open Market (открытая выкладка)
более 12 000 наименований
30%
Москва и Санкт-Петербург

ПЛОЩАДЬ
СТОИМОСТЬ
ЦЕНОВОЙ СЕГМЕНТ
СРЕДНИЙ ЧЕК
ФОРМАТ
АССОРТИМЕНТ
НАЦЕНКА В СРЕДНЕМ
РЕГИОН РАЗВИТИЯ



СОВЕТСКАЯ АПТЕКА
ПО СОВЕТСКИМ ЦЕНАМ

от 34 м²
от 1 400 000 руб
низкий (эконом)
от 200 рублей
Discount «У дома»
более 7 000 наименований
20-22%
регионы России

ПОЧЕМУ С НАМИ ВЫГОДНО ОТКРЫВАТЬ АПТЕКИ ПО ФРАНШИЗЕ?

МЫ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ДИСТРИБЬЮТОР

— это уже Ваше преимущество при открытии своей аптеки.

МЫ ЗНАЕМ САМЫЕ ПРОДАВАЕМЫЕ И ПРИБЫЛЬНЫЕ ТОВАРЫ

— Вы сразу получаете необходимый ассортимент.

МЫ ПОСТАВЛЯЕМ НАШИМ ПАРТНЕРАМ ПРОДУКЦИЮ СРАЗУ ПО ОПТОВЫМ ЦЕНАМ

— не нужно ждать скидку от объема.

МЫ ПОСТАВЛЯЕМ ВСЬ ТОВАР В «ОДНОЙ МАШИНЕ»

— Вам не нужно иметь огромный список поставщиков.

МЫ ПОСТАВЛЯЕМ ТОВАР НА РЕАЛИЗАЦИЮ

— это существенно экономит ваши оборотные средства.

МЫ ВСЕГДА ПРОКОНСУЛЬТИРУЕМ И ОКАЖЕМ ПОМОЩЬ ПО ВОПРОСАМ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА!

ВАРИАНТЫ ОТКРЫТИЯ АПТЕК:



Аптека на транспортном узле (остановка, метро, вокзал, аэропорт)



Аптека на центральных улицах с высоким трафиком



Аптека в супермаркетах или торговых центрах (на 1 этаже)



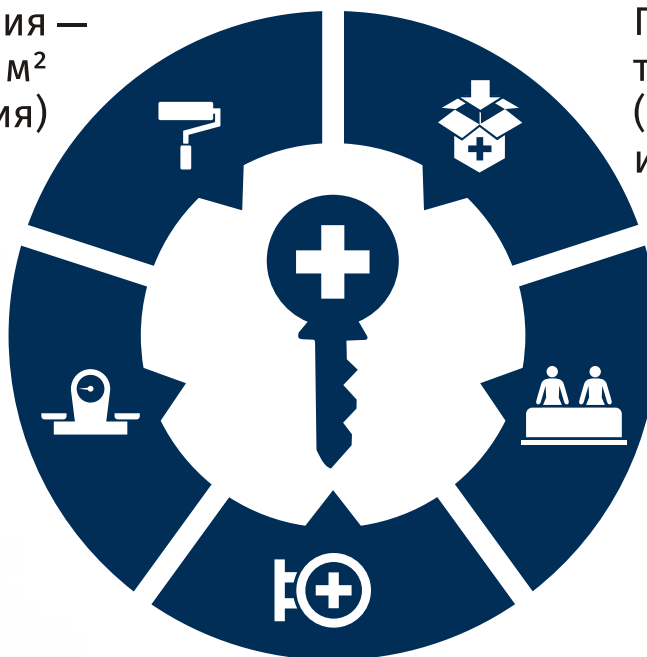
Аптека в спальном районе формата «у дома»

ОСНОВНЫЕ РАСХОДЫ ПО ОТКРЫТИЮ АПТЕКИ:

Затраты на ремонт помещения —
от 5 000 руб. на м²
(зависит от помещения)

Первоначальная закупка
товара — от 800 000 рублей
(в зависимости от площади
и формата)

Затраты на торговое
оборудование — от 250 000 руб
(зависит от формата аптеки)



Затраты на персонал —
30 тыс. руб. в мес/чел.
(В штате фармацевт и провизор)

Вывеска фасадная типа
«Lite-Box» — от 50 000 руб
(дополнительно приобретается
аптечный крест)

МЕХАНИЗМ ОТКРЫТИЯ АПТЕКИ «ПОД КЛЮЧ»:



В ИТОГЕ ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:

1

СОБСТВЕННЫЙ БИЗНЕС В СТАБИЛЬНОЙ СФЕРЕ

2

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ДОХОД НЕ МЕНЕЕ 300 000 РУБ/МЕС.

3

ОТРАБОТАННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МЕХАНИЗМЫ

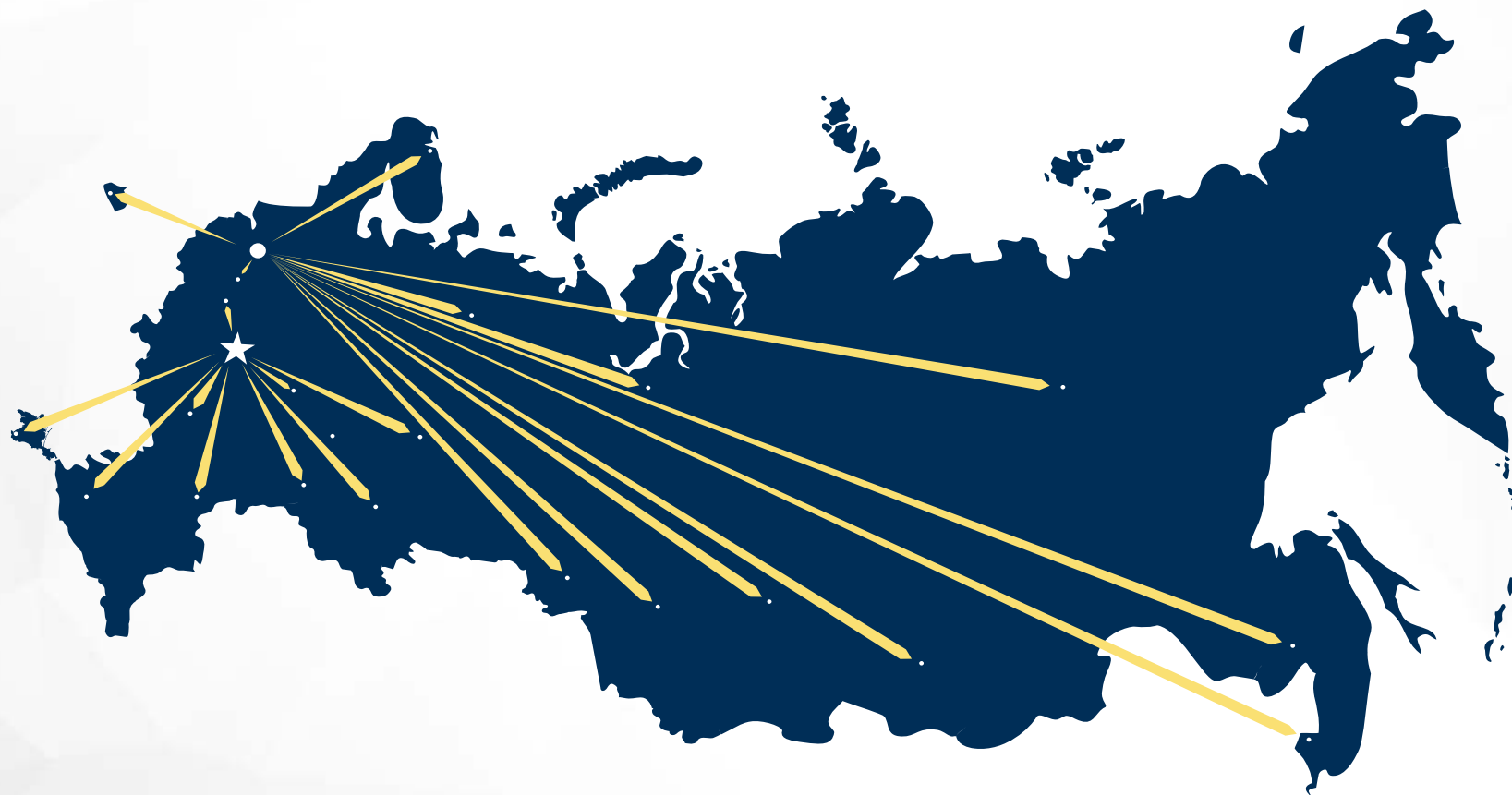
4

ПЕРСПЕКТИВУ СОЗДАНИЯ СЕТИ АПТЕК В РЕГИОНЕ

5

ПОДДЕРЖКУ ПО ВСЕМ ВОПРОСАМ В БИЗНЕСЕ

ГЕОГРАФИЯ ПОСТАВОК:



СОСТАВ ПОРТФЕЛЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ



НАШИ ПАРТНЕРЫ:



НАШИ КОНТАКТЫ:

Наш адрес: РФ, 192236, г. Санкт-Петербург,
ул. Софийская д. 17

Телефон: 8 (812) 941-86-65
Skype: pharma-apteka

e-mail: info@pharma-distribution.ru
www.pharma-distribution.ru