

ELEGANZZA

ПРЕДЛОЖЕНИЕ О ПАРТНЕРСТВЕ

ОТКРОЙ УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС
В СВОЕМ ГОРОДЕ!



Франчайзинг-партнерство ELEGANZZA

Франчайзинг-партнерство ELEGANZZA — это эффективная, отлаженная на практике и готовая к работе в любом регионе бизнес-модель. Включает в себя передачу прав пользования известной Торговой Маркой и оказания услуг по эффективному управлению бизнесом.

Открывая бизнес с нами, Вы получаете:

- ◆ успешную бизнес-платформу,
- ◆ опыт открытия и управления сетью,
- ◆ инструменты и технологии управления бизнесом,
- ◆ продвижение бренда на федеральном уровне,
- ◆ комплекс методов и технологий эффективного start-up.

Стать участником франчайзинговой программы ELEGANZZA — означает стать владельцем эффективного бизнеса в своем регионе, присоединиться к десяткам преуспевающих предпринимателей, которые уже влились в дружную семью ELEGANZZA.

Вместе с ключами от магазина Вы приобретаете статус владельца бутика европейского уровня, возможно лучшего в Вашем регионе.

Рекламная и маркетинговая поддержка франчайзи

- ◆ Разработка и проведение федеральных рекламных кампаний, помощь в разработке и проведении локальных;
- ◆ Предоставление макетов вывески, витрин, интерьера бутика;
- ◆ Предоставление сезонных рекламных материалов (аудио- и видеоролики, полиграфические макеты, макеты билбордов, перетяжек и др.);
- ◆ Предоставление рекомендаций по проведению акций и распродаж в фирменной сети;
- ◆ Информационная поддержка (электронные и печатные СМИ, сайты компании www.gretta.ru, www.eleganzza.it, www.eleganzza.ru)



Основные параметры

- ◆ Затраты на открытие бутика с учетом вложений в ремонт — 25 000 руб./кв.м;
- ◆ Стартовое товарное наполнение — 30 000 руб./кв.м;
- ◆ Средний чек (весна–лето) — 6 000 руб.;
- ◆ Средний чек (осень–зима) — 7 500 руб.;
- ◆ Торговая наценка — 100–140%;
- ◆ Окупаемость инвестиций в проект — 12–18 месяцев;
- ◆ Чистый доход (после прохождения точки безубыточности) — 350 000 руб./мес.;
- ◆ Рекомендуемый формат магазина для партнёров — 40–70 кв.м.

Инвестиции в открытие бутика ELEGANZZA 50 кв.м

№	Статья затрат	Стоимость
1	Строительные работы	300 000–500 000
2	Торговое оборудование	450 000–550 000
3	Освещение	180 000–230 000
4	Вывеска	70 000
5	Автоматизация магазина	150 000
6	Товарное наполнение	1 400 000–1 600 000 (система рассрочки)
	ИТОГО:	2 820 000–3 370 000

Ценовой диапазон продукции

Товарная группа	Оптовая цена	Закупочная цена с учетом скидки	Рекомендованные розничные цены	Коэффициент наценки
Сумки ELEGANZZA	7 800	7 020	17 160	2,2
Сумки PALIO	4 500	4 050	9 900	2,2
Сумки LABBRA	4 000	3 600	8 800	2,2
Сумки Pimo Betti	3 500	3 150	6 930	2,2
Перчатки	1 100	990	2 640	2,4
Платки/палантины	850	765	2 040	2,4
Зонты	870	783	1 716	2,2
МКГ	1 350	1 215	2 970	2,2
Бижутерия	170	153	374	2,4





Открыть бутик ELEGANZZA — выгодно

- ◆ Работа под логотипом известного бренда, единый фирменный стиль.
- ◆ Профессиональная помощь специалистов нашей компании в открытии магазина и в дальнейшем ведении бизнеса: консультации по выбору площадки.
- ◆ Переговоры с арендодателями; разработка бизнес-плана будущего магазина, помощь в согласовании договора аренды.
- ◆ Две коллекции в год обеспечивают сменяемость ассортимента в магазине и высокую оборачиваемость. Стандарты мерчендайзинга для эффективных продаж.
- ◆ Продажи круглый год, гармонично подобранный ассортимент помогает избежать сезонных спадов продаж.
- ◆ Федеральная реклама предоставляется Партнерам бесплатно; включает в себя: передачу прав на все рекламные материалы в вашем городе, а также консалтинг по вопросам эффективного планирования программ продвижения.
- ◆ Эксклюзивный дизайн-проект магазина. Индивидуальный расчет оборудования и индивидуальной загрузки товара, позволяет получать максимальную выручку с кв.м.
- ◆ Продуманная система мерчендайзинга и планограммы коллекций, коммерческие модели, позволяют минимизировать риски товарных остатков.
- ◆ Цена и качество продукта дают возможность работать с максимальной прибылью.

- ◆ Специальные коммерческие условия для франчайзи — финансовая поддержка при открытии и дальнейшей работе магазина:
 - получение максимальной скидки накупаемый товар;
 - предоставление беспроцентного товарного лимита на открытие магазина сроком на 60 дней
 - предоставление беспроцентного товарного лимита сроком на 60 дней на сумму эквивалентную сумме 50% наполнения торгового зала.
- ◆ Возврат 10% от выкупленного в течение сезона товара в конце каждого сезона.
- ◆ Возможность представлять привлеченный ассортимент ассортимента в размере 20% торгового зала.
- ◆ Тренинги и обучение персонала и управленцев бизнеса.
- ◆ Легкий старт — запуск магазина 60 дней.
- ◆ Роялти и паушальные взносы не взимаются.

Такая поддержка позволяет комфортно работать как новичкам, так и профессионалам!



Контакты

127299, г. Москва, ул. Космонавта Волкова, д.10, оф. 25
8 (800) 250 22 57 — звонок по России бесплатный

Мы поможем вам открыть успешный бизнес, который будет приносить прибыль и радость делового общения.

С уважением, ELEGANZZA

www.gretta.ru
www.eleganza.it
www.eleganza.ru
www.labbra.ru



Федорченко Ольга
+7 (495) 921-2257 доб. 1-731,
+7 (903) 116-67-33,
fedorchenko@gretta.ru



Золотов Алексей
+7 (495) 921-2257, доб. 1-725,
+7 (903) 770-25-02,
zolotov@gretta.ru



Асадулина Гульшат
+7 (495) 921-2257, доб. 1-670,
asadulina@gretta.ru