Броско фитнес

для женщин

Франчайзинговое предложение

Мы расскажем...

- почему бизнес по франшизе выгоден
- почему индустрия фитнеса так популярна и прибыльна
- что такое Броско фитнес
- что вы получите, покупая франшизу Броско фитнес
- какие требования мы предъявляем к франчайзи
- наши истории успеха
- как с нами связаться

Почему бизнес по франшизе выгоден?

Франчайзинг –
особая форма делового партнёрства

Есть готовый отлаженный и работающий бизнес.

Основатель этого бизнеса делится секретами своего успеха с теми, кто хотел бы начать собственное дело.

Партнер инвестирует в создание собственного бизнеса, используя бизнес-модель Основателя.

Основатель бизнеса передает Партнеру все технологии по руководству и управлению бизнесом. Оказывает поддержку на всех этапах сотрудничества, помогает добиться результата.

80 %

80 % предприятий, открытых по франшизе, уже в первые годы работы достигают успеха и приносят хорошую прибыль

Почему индустрия фитнеса так популярна и прибыльна?

Фитнес занимает 2 место после сферы высоких технологий

*по данным РосБизнесКонсалтинг

Рынок фитнес-услуг в России далёк от насыщения

Услугами фитнес клубов пользуется:

60% населения в Берлине

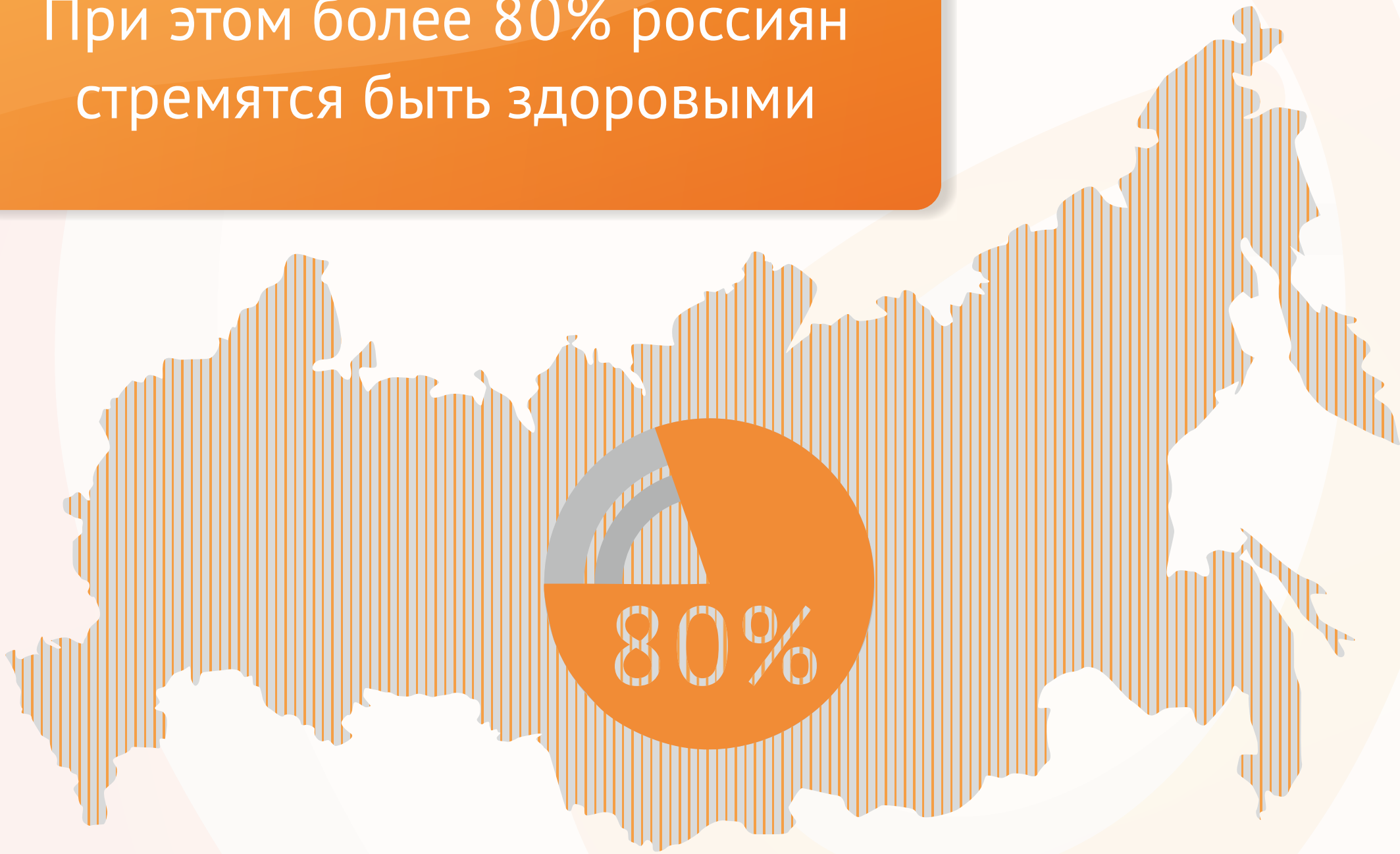
35% населения в Барселоне

20% населения в Лондоне

2% в Москве
1% в Регионах

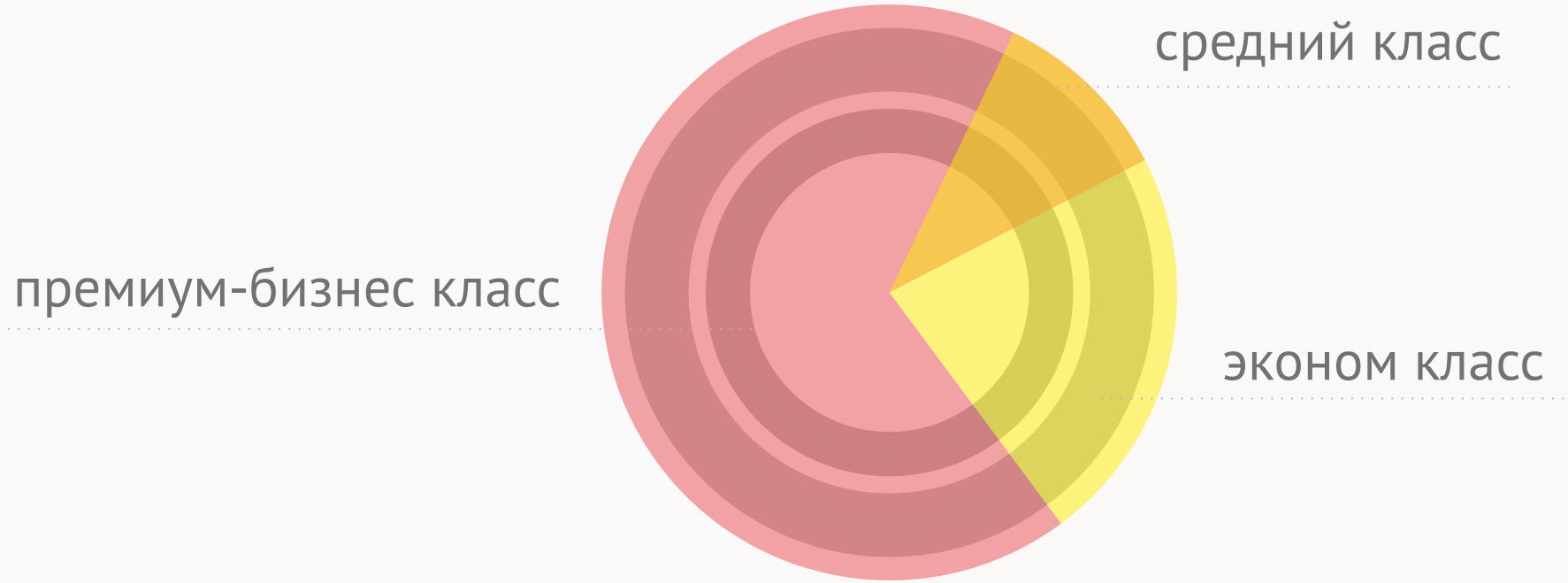
Это 10 кратный потенциал роста

При этом более 80% россиян стремятся быть здоровыми



А большая часть рынка приходится на клубы бизнес и премиум класса

Спрос на заведения среднего ценового диапазона значительно превышает предложение



В повседневной жизни лишь 10 % женщин получают необходимый минимум физической нагрузки!

Почему женщина не занимается фитнесом?

1. Нет времени
2. Нет денег
3. Низкая мотивация для начала занятий
4. Отсутствие индивидуального подхода и поддержки в фитнес-клубах со стороны персонала
5. Низкая самооценка
6. Нежелание заниматься спортом вместе с мужчинами
7. Сложное оборудование для тренировок
8. Трудно отследить результат и оценить эффективность тренировок
9. Неудобное расположение фитнес-клуба

Мы помогаем решать все эти проблемы!

Женщины становятся счастливее и сильнее!

Что такое Броско фитнес?

Нет времени и не устраивает месторасположение клуба?

Броско – это:

- Удобное расположение в шаговой доступности (формат «у дома»)
- Удобные часы работы, позволяющие с легкостью включить занятия в график повседневной жизни (с 7.00 до 23.00 в будни, с 9.00 до 22.00 в выходные)

Нет денег?

Броско – это:

- Фитнес-клубы перспективного ценового диапазона (для аудитории с доходом средний/ниже среднего)
- Стоимость годового абонемента составляет около 20 тыс. рублей/год (зависит от города и набора услуг в клубе)

Отсутствие поддержки со стороны персонала?

Броско – это:

Неповторимая домашняя атмосфера
и заботливые сотрудники.

- Трепетное отношение к клиентам
- Индивидуальный подход
- Интересные гости клуба и праздничные мероприятия

Низкая мотивация для начала занятий?

Броско – это:

Фокус на цели!

Профессиональные тренеры помогут Вам выявить цель тренировок и составить индивидуальный график занятий

Сложное оборудование для тренировок?

Броско – это:

- Тренажеры, созданные специально для женщин. Удобные, легкие и простые в эксплуатации

- Возможность заниматься с персональным тренером

Нежелание заниматься рядом с мужчинами?

Полчаса на чудеса!

Броско – это:

Территория свободная от мужчин

- Только женская аудитория в клубе
- Уникальные фитнес-программы, разработанные специально для женщин

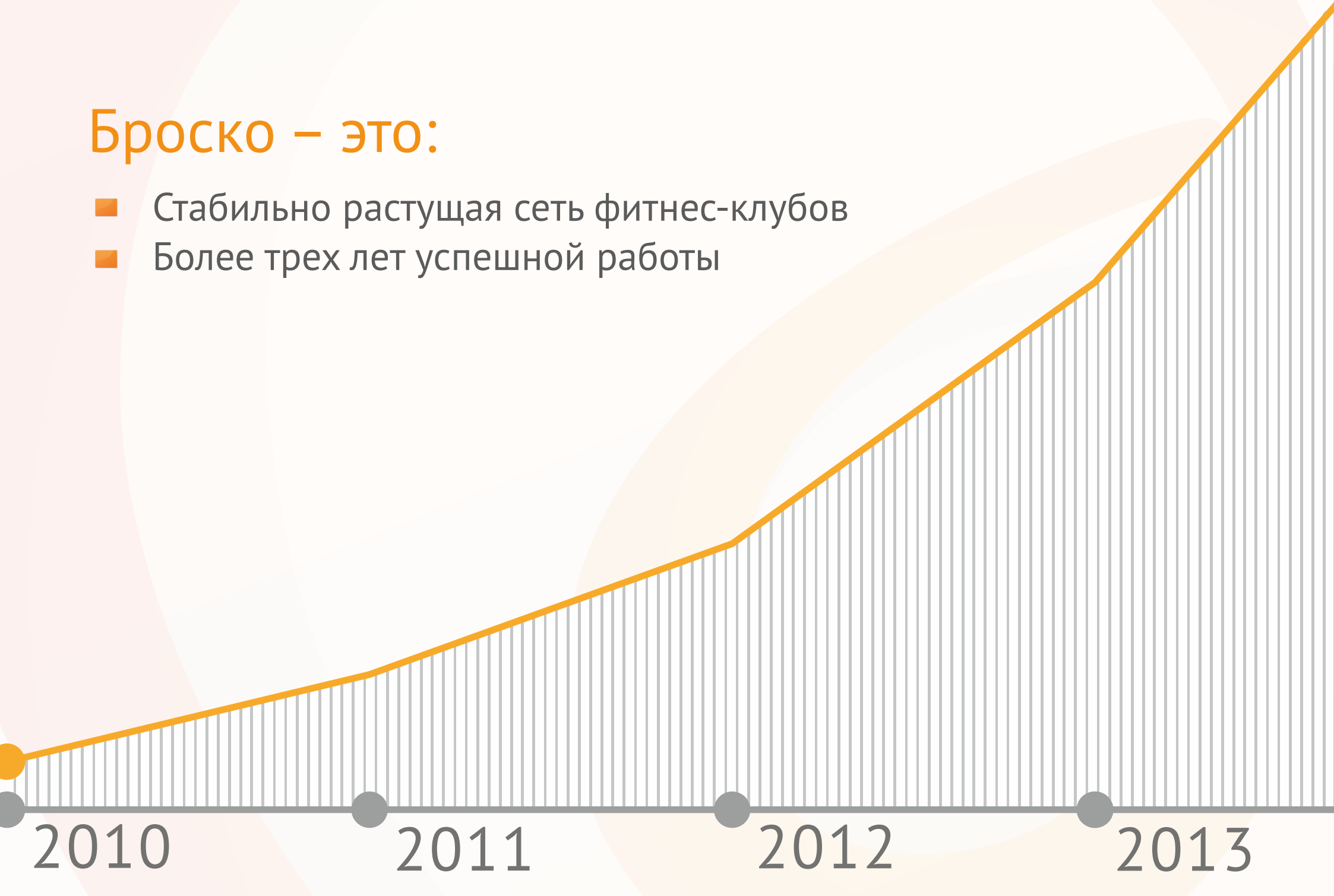
Трудно отследить результат и оценить эффективность тренировок?

Броско – это:

- Видимый результат в кратчайшие сроки (при соблюдении комплексного индивидуального подхода к тренировкам)
- Регулярный контроль динамики изменения веса и параметров тела – Вы всегда в курсе!

Броско – это:

- Стабильно растущая сеть фитнес-клубов
- Более трех лет успешной работы



Что вы получите, покупая франшизу Броско фитнес?

Франшиза Броско – это:

2 возможных формата фитнес-клуба

- **Клуб площадью до 200 м^2.**
  Фитнес-клуб, в котором представлена уникальная программа «Полчаса на чудеса» и групповые занятия. Такой формат обеспечивает оптимальное использование пространства и получение оптимальной выгоды при минимальных инвестициях.

- **Клуб площадью от 600 м^2.**
  Просторный фитнес-клуб, оснащенный целым комплексом услуг, необходимых для красоты, здоровья и похудения: фитнес, велнес, массаж, салон красоты и т.д.

Сертификат качества франшизы

15 января 2012 года Броско фитнес получила сертификат качества FRANSH Стратегия роста. Мы гордимся этим достижением, поскольку на сегодняшний день компания FRANSH Стратегия роста - старейшая и наиболее авторитетная компания в СНГ, занимающаяся консалтингом в сфере франчайзинга.

Мы одни из лучших

С 2012 года франщиза Броско фитнес входит в рейтинг ТОП-100 лучших франшиз России. Это первый в Рунете независимый рейтинг франчайзинговых предложений, основанный на объективных данных.

Франшиза Броско – это:

Полное руководство по открытию и управлению фитнес-клубом

- Маркетинговое исследование города и потенциальной целевой аудитории
- Дизайн-проект клуба
- Подробные инструкции для открытия клуба (инструкции для руководства, порядок оформления клуба, руководство по продажам, сценарий открытия и тд.)
- Методические пособия (руководства по организации деятельности клуба, инструкции по маркетингу и продажам, концепции тренировок)

Франшиза Броско – это:

Регулярное обучение

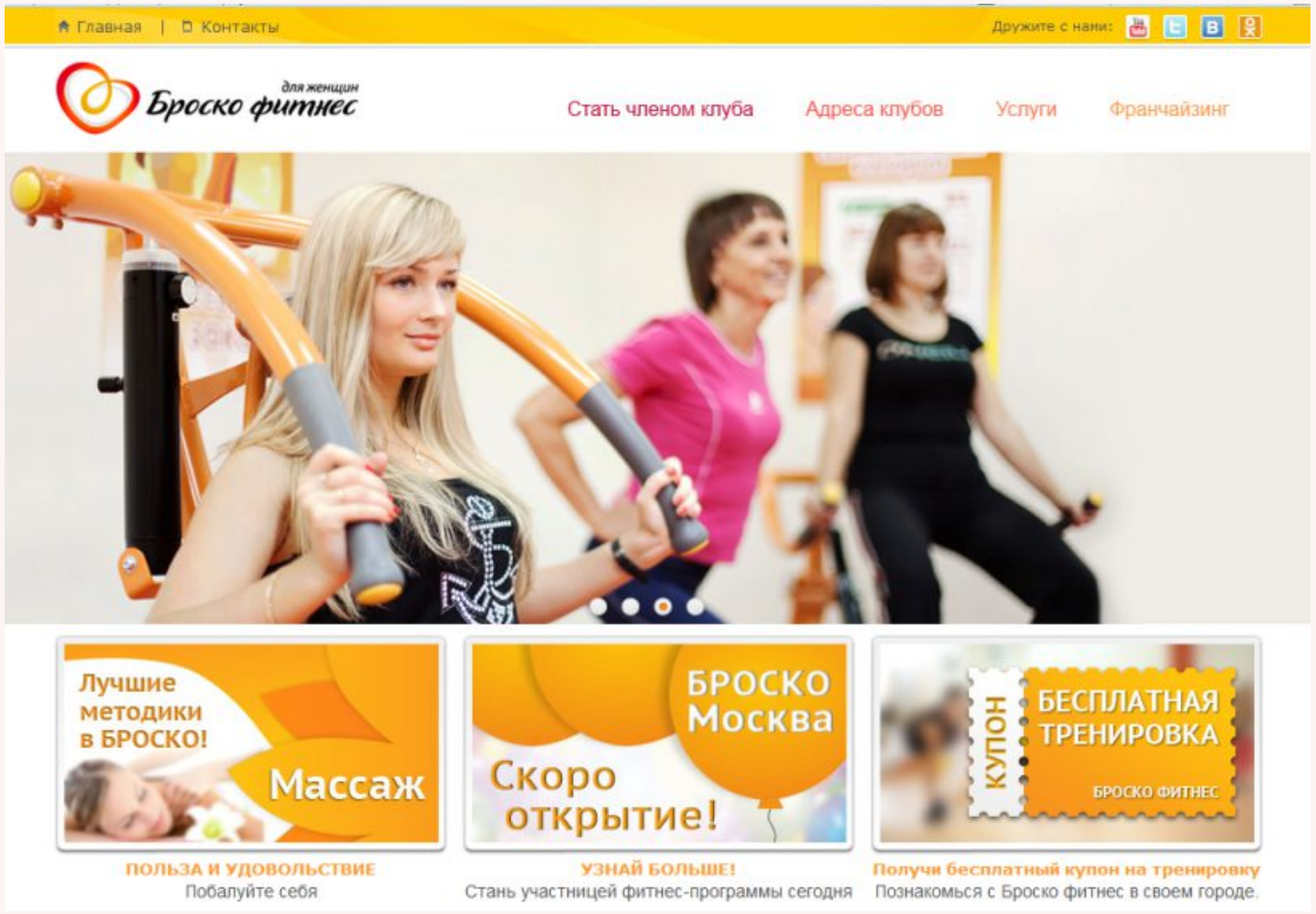
- Стартовый 5-дневный тренинг по эффективному управлению фитнес-клубом
- Ежемесячные вебинары от управляющей компании
- Удаленная партнерская поддержка

Франшиза Броско – это:

Помощь в подборе и обучении персонала

Франшиза Броско – это:

Первоклассный web-сайт и эксклюзивные IT-решения в помощь вашему бизнесу



Франшиза Броско – это:

Уникальный дизайн-проект вашего клуба, позволяющий использовать каждый квадратный метр с максимальной доходностью

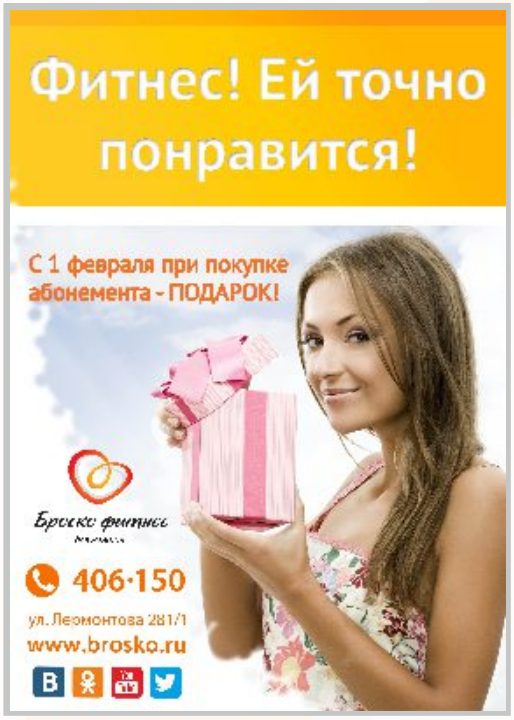
Франшиза Броско – это:

Готовые маркетинговые решения для вашего клуба

- Единые маркетинговые кампании
- Эффективная работа вместе с УК над увеличением количества новых членов клуба и удержанием интереса к клубам Броско у существующих клиентов
- Централизованное макетирование рекламных материалов
- Строгие требования к фирменному стилю для маркетинговых материалов

Франшиза Броско – это:

Проверенная система продаж абонементов и услуг



Франшиза Броско – это:

Помощь на всех этапах работы клуба

подбор помещения

1

разработка дизайн-проекта

2

контроль процесса строительства

3

помощь в подборе персонала

4

start-up и сопровождение бизнеса

5

Регулярное обучение, оперативное решение возникающих вопросов, текущий контроль

Броско фитнес – это потенциально высокодоходный и актуальный бизнес

- Срок окупаемости до 1,5 лет
- Среднемесячная чистая прибыль 140-300 тыс. рублей (при соблюдении всех стандартов продаж и управления)

Преимущества франшизы Броско фитнес очевидны!

- Маркетинговое исследование города и потенциальной целевой аудитории
- Дизайн-проект клуба
- Подробные инструкции по открытию клуба (инструкции для руководства, сценарий открытия, порядок оформления клуба, руководство по продажам)
- Методические пособия (руководства по организации деятельности клуба, инструкции по маркетингу и продажам, концепции тренировок).
- Стартовый 5-дневный тренинг по эффективному управлению фитнес-клубом
- Ежемесячные вебинары от управляющей компании
- Удаленная партнерская поддержка
- Помощь в подборе и обучении персонала
- Качественный web-сайт и эксклюзивные IT-решения в помощь вашему бизнесу
- Готовые маркетинговые решения для вашего клуба

Вам не придется ломать голову над выбором цвета стен и подбором тренажеров.
Это и многое другое мы уже сделали за вас!

Какие требования мы предъявляем к франчайзи?

Требования к потенциальным франчайзи

Помещение:

- Должно находиться в собственности или долгосрочной аренде
- Площадь до 200 или от 600 м^2.
- Отдельный вход
- Расположение в спальном районе
  (желательно, чтобы в радиусе 2-3 км от Вашего клуба проживало не менее 50 тысяч человек)

Требования к потенциальным франчайзи

Наличие собственных или заёмных средств:

- Для клуба базового формата:
  инвестиции до 3,5 млн. рублей, включая паушальный взнос 500 000 руб.

- Для клуба расширенного формата:
  инвестиции от 10 млн. рублей, включая паушальный взнос 850 000 руб.

Требования к потенциальным франчайзи

Владеть клубом может как мужчина,
так и женщина...
Но управлять сможет только женщина

Франшиза Броско в цифрах

БАЗОВЫЙ

Площадь до 200 м^2

Фитнес-клуб, в котором представлена уникальная программа «Полчаса на чудеса» и групповые занятия. Такой формат обеспечивает оптимальное использование пространства и получение оптимальной выгоды при минимальных инвестициях.

Площадь: до 200 м^2.
Инвестиции: до 3,5 млн. рублей.
Срок окупаемости: до 1,5 лет.
Паушальный взнос: 500 тыс.рублей.
Роялти: 15 тыс. рублей ежемесячно.
Услуги: круговая тренировка, групповые занятия, сауна, солярий, фитнес-бар, магазин спортивных товаров.
Персонал: 3 человека.

РАСШИРЕННЫЙ

Площадь от 600 м^2

Просторный фитнес-клуб, оснащенный целым комплексом услуг, необходимых для красоты, здоровья и похудения.

Площадь: от 600 м^2.
Инвестиции: от 10 млн. рублей.
Срок окупаемости: оговаривается индивидуально.
Паушальный взнос: 850 тыс.рублей.
Роялти: 5% от ежемесячного валового дохода, но не менее 20 тыс.рублей.
Услуги: круговая тренировка, групповые занятия, велнес, кардио-зона, тренажерный зал, массаж, солярий, салон красоты, сауна.
Персонал: 10 человек.

http://www.brosko.ru/franchise/otzyivyi-partnerov/natalya-igoxina

Отзыв партнера

Наталья Игохина –
директор фитнес-клуба Броско Оренбург:

«Нам понравилась концепция Броско, направленная на высокое качество сервиса и трепетное отношение к клиенту.
Конечно, целью любого бизнеса является получение прибыли. Мы очень довольны нашим финансовым результатом.
Уже открыт второй клуб Броско в Оренбурге.
В планах – полностью занять рынок фитнес-услуг в нашем городе».

Присоединяйтесь к нам!

Вместе мы сможем сделать ваш клуб успешным,
а наш общий бренд – сильнее

Открой свой клуб!

Броско фитнес

для женщин

www.brosko.ru

8 800 333-77-87